

1. Yrkeshögskoleexamens benämning ¹

Försäljningsingenjör EI och automation

2. Översättning av yrkeshögskoleexamens benämning ²

Sales Engineer – Electrical and Automation

3. Profil på Kunskaper, Färdigheter och Kompetens

Innehavaren av detta dokument har:

Kunskaper i:

Specialiserade kunskaper inom elsystem, automationssystem, elkomponenter och deras funktioner. Ritningsläsning, borrning, gängning, lödning, kontaktering samt ekonomi inklusive kalkylering och företagsekonomi. Närliggande områden som robotik (robotars funktion och samverkan i system) och psykologi (beteenden och hantering i säljsammanhang). Programmering/kommunikation: metoder, produktkommunikation, vanliga gränssnitt/protokoll. Marknadsföring: målgruppsanalys, segmentering, marknadsföringskanaler samt försäljning, försäljningsteknik, argumentation och CRM-system.

Färdigheter att: Planera, utföra och identifiera resurser för specialiserade uppgifter som avläsning av måttsatta ritningar och elscheman (lik-/växelström, trefas), val av spänningsnivåer, samt hantering av sammanbyggda system. Utföra kalkyler och balansräkning, formulera prissättning och marknadsbudskap, samt välja marknadsföringskanal utifrån målgrupp. Lösa sammansatta programmerings-/kommunikationsproblem genom metoder som samverkar i vanliga gränssnitt/protokoll samt hantera olika kommunikationsprotokoll. Använda CRM-system och analysera dess påverkan på försäljning och ekonomi, samt tillämpa försäljningsteknik inklusive förhandling och argumentation. Kommunicera åtaganden och lösningar på svenska och engelska, tolka symboler, funktioner och tekniska data för el/automationskomponenter, samt bemöta kunder utifrån personlighet i säljsituationer.

Kompetenser att: Självständigt utföra kopplingar med automation/elkomponenter, inklusive pneumatik, givare, linjärsystem och motorsystem. Programmera robotar och applicera dem i sammanbyggda system med el/automationskomponenter. Självständigt programmera PLC och mikrodator, koppla dessa till el/automationssystem samt skapa industriella applikationer för fortsatt lärande och yrkesutveckling. Övervaka arbete eller studier, slutföra ekonomiprojekt, upprätta priskalkyler, resultat- och balansräkningar samt visa hur dessa påverkar företagets lönsamhet. Tillämpa specialiserad kunskap för målgruppsanalys, segmentering och val av rätt marknadsföringskanal och budskap.

4. Yrken tillgängliga för innehavaren av yrkeshögskoleexamen ³

Teknisk säljare

¹ På originalspråket. | ² Anges bara om det är relevant. Denna översättning har ingen rättslig status. | ³ Anges bara om det är relevant.

5. Yrkeshögskoleexamens officiella status

Inrättning som utfärdat yrkeshögskoleexamen

Lernia Utbildning AB
Box 446
101 28 Stockholm

Myndighet som godkänt/erkänt yrkeshögskoleexamen

Myndigheten för yrkeshögskolan
Box 145
721 05 Västerås
Sverige
www.myh.se

Nivå på certifikatet (nationell eller europeisk beteckning) ¹

Sveriges referensram för kvalifikationer (SeQF) 5
European Qualification Framework (EQF) 5

Betygsskala/krav för godkännande

Icke godkänt – IG
Godkänt – G
Väl godkänt – VG

Tillträde till nästföljande undervisnings-/ utbildningsnivå ¹

Internationella överenskommelser om erkännande av kvalifikationer ¹

För examensbevis för yrkeshögskoleexamen krävs minst godkänt (Godkänt) i alla kurser.

Rättslig grund

Ett examensbevis för yrkeshögskoleexamen utfärdas om utbildningen omfattar minst 200 yrkeshögskolepoäng. Fem yrkeshögskolepoäng motsvarar en veckas heltidsstudier.

6. Officiellt erkända sätt för erhållande av yrkeshögskoleexamen

Beskrivning av erhållen yrkeshögskoleutbildning	Procent av hela utbildningen (%)	Längd /antal veckor
Skola / utbildningscentrum	75 %	60
Arbetsplatsbaserad utbildning	25 %	20
Total undervisnings-/utbildningslängd som resulterar i intyget		80

7. Ytterligare information

Inträdeskrav ¹

Inträdeskravet är en slutförd gymnasieutbildning

Ytterligare information (inklusive en beskrivning av det nationella kvalifikationssystemet)

Mer information om yrkeshögskolans utbildningar finns på webbplatsen för Myndigheten för yrkeshögskolan:
www.myh.se

Nationellt Europass Center

www.uhr.se/internationella-mojligheter/europass

¹ Anges bara om det är relevant.